

Arion on its way

Vor gut einem Jahr berichtete TELE-satellite über die Erfolge des südkoreanischen High Quality Receiver Herstellers Arion, beheimatet in der Stadt Anyang, einem der südlichen Vororte von Seoul. Bei unserem neuerlichen Besuch wollten wir wissen, wie Arion die schwierige Markt-Phase im letzten Jahr überstand, und welche Expansionspläne das Unternehmen für 2009 in Vorbereitung hat.

Thomas Roh (links) Director Sales & Marketing, und Sam Chang (rechts) Senior Marketing Manager, vor dem Eingang zum Arion Entwicklungsbüro.

Wir finden Sam Chang, den Senior Marketing Manager, in einem neuen Gebäude, nicht weit von der alten Firmenzentrale. Er erzählt: "Wir sind hierher umgezogen, weil unsere Mitarbeiter hier bessere Bedingungen vorfinden." Insgesamt 80 Mitarbeiter beschäftigt Arion, davon sind alleine 50 Ingenieure in Research & Development in Anyang city, Korea, tätig. "Die eigentliche Produktion der Receiver erfolgt in Südchina," erzählt Sam Chang.

Marketing Manager Joey Lee gibt noch geographischen Einzelheiten: "30% unserer Produkte gehen in den indischen Markt, weitere 30% in den südamerikanischen Markt, und der Rest von 40%

TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ara/arion.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bid/arion.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bul/arion.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ces/arion.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/deu/arion.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/eng/arion.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/esp/arion.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/far/arion.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/fra/arion.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hel/arion.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hrv/arion.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ita/arion.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/mag/arion.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/man/arion.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ned/arion.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/pol/arion.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/por/arion.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/rus/arion.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/sve/arion.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/tur/arion.pdf

Available online starting from 30 January 2009





■ **Klarer Fall: wenn eine Firma so viele Spiegel auf dem Dach stehen hat, dann handelt es sich um einen Receiverhersteller. Jeong Woo Lee ist einer der Arion-Techniker und ist gerade dabei, einen LNB feinzuzustimmen. Im Hintergrund die Skyline von Anyang, einem südlichen Vorort von Seoul.**

geht nach Europa.“ Sam Chang ergänzt: „Unser eigenes Sales Office in Argentinien ist seit Anfang 2007 aktiv,“ und fährt fort: „Für 2009 wollen wir besonders in West Europa weiter wachsen.“

Thomas Roh ist Director Sales & Marketing und erzählt Einzelheiten über die Märkte von Arion: „Seit 2006 konzentriert sich Arion mehr auf den Programmanbietermarkt in Südamerika, Indien und anderen Emerging Markets und hat Vereinbarungen mit führenden Kabel-

und Satelliten-TV-Anbietern geschlossen. Aber bald kommen wir nach Europa zurück, das eines unserer Haupt-STB-Märkte ist, und zwar mit neuen HD-Plattformen wie dem auf HD basierendem ST7101, einem HD-PVR ready und einem Broadcom based dual HD PVR.“

Auf diesem Gebiet der Kooperationen

mit den verschiedenen Satelliten- und Kabelbetreibern will Arion besonders wachsen. Wie sieht denn das mit der Produktpalette aus? „Der HD-Markt liegt eindeutig in Europa,“ gibt Sam Chang zu bedenken und listet die Produkte auf, die Arion für diesen Markt vorbereitet: „Im 1. Quartal 2009 bereiten wir einen HDTV Receiver mit PVR-ready vor, das heißt mit Anschlußmöglichkeit für eine Festplatte, im 2. Quartal folgt ein HDTV Receiver mit eingebauter Festplatte, und für Ende

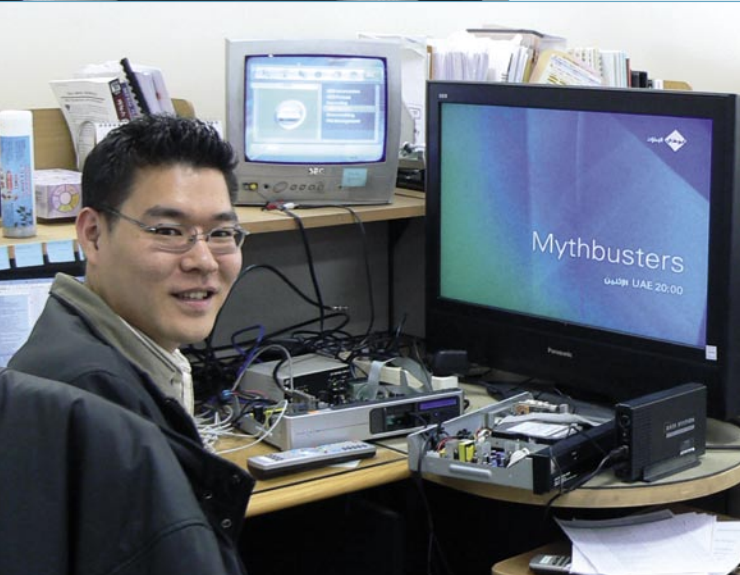


■ **Das Arion Sales Team bei der Arbeit**

■ Joey Lee, Marketing Manager im Marketing Team



■ H.M. Park ist Senior Managing Director und zuständig für die 50 Hard- und Software-Ingenieure im R&D Team von Arion.



■ Psst, nicht stören: ein Ingenieursteam diskutiert das Circuit Design eines neuen Receivers

■ Einer der Software-Ingenieur bei der Feinentwicklung der neuen Software für das HD PVR-Modell, das in Kürze auf den Markt kommen wird.

2009 sind wir in der Planung für IP-TV Geräte." Joey Lee ergänzt: "Sobald erste Mustergeräte zur Verfügung stehen, werden wir diese TELE-satellite für einen Testbericht senden." Die TELE-satellite Test-Redakteure und Leser sind schon gespannt auf diese neuen HDTV-Geräte in MPEG4, vor allem, weil Arion-Geräte schon immer zur Top-Klasse gehören.

Treffen kann man die Arion Mitarbeiter übrigens in 2009 auch auf zwei Messen: "Wir werden auf der ANGA und auf der IBC vertreten sein," sagt Sam Chang.

Arion ist aktiv wie immer, und wir freuen uns auf die neuen Arion Qualitätsreceiver!

■ Qualitätskontrolle bei einem Qualitätshersteller ist alles: Eun-Ju Choi ist Test-Ingenieur im Qualitätsteam und überprüft hier in der Wärmekammer das Verhalten einer neuen Arion Receiverserie.

