

# SAMMEG, Johannesburg

„Chancen nutzen“ könnte das Motto von Joel Dorfan sein. Denn so ist nicht nur die Firma SAMMEG Satellite Pty Ltd entstanden, sondern auch die Auswahl der Produkte, die SAMMEG unter dem Markennamen SAMSAT anbietet. Angefangen hatte alles 1994.

Damals startete das südafrikanische Pay-TV-Projekt DSTV. Einer der Händler, der dies als große Chance sah, bestellte einen Container voller 90cm Spiegel, war dann aber nicht mehr in der Lage, den Container zu bezahlen. Joel Dorfan hörte davon, und entschloß sich, sein neu gewon-

Im Industriegebiet „Industria West“ in Guateng, im Norden Johannesburgs, findet man das Bürogebäude der SAMMEG Satellite Pty Ltd. Links im Bild nicht sichtbar befinden sich die Lagerhallen, und weiter hinten die Fabrikationshalle für die terrestrischen Antennen der Marke „Aerial King“

Joel Dorfan ist Chairman bei SAMMEG Satellite Pty Ltd, und Technischer Leiter. Hier sehen wir ihn auf dem Dach des Bürogebäudes beim Einmessen eines Spiegels. Die Marke „Aerial King“ wird von SAMMEG Satellite Pty Ltd für die selbsthergestellten terrestrischen Antennen benutzt. Der rechte Spiegel trägt das SAMSAT Logo.



Einer der 3 Teilhaber ist Sean Meadows, der als Managing Director das Tagesgeschäft von SAMMEG Satellite Pty Ltd leitet.



Empfang des Pay-Angebotes von DSTV auf dem INTELSAT 7/10 auf 68.5 Ost eingesetzt. In den großen Hypermarkets werden die Bauteile mit einem Installations-Voucher angeboten.

„Es gibt Tage, da erhält unser Callcenter mehrere Hundert Anrufe“, erzählt Joel. Alle diese Anrufer wollen den Gutschein einlösen, und erhalten dafür die Installation des Empfangssets bei ihnen zuhause durch einen der Vertragsinstallateure von SAMMEG Satellite Pty Ltd.

Joel, der in Zimbabwe geboren ist und dort bis zu seinem 17. Lebensjahr lebte, bevor er nach Südafrika kam, erzählt, dass 90% des Verkaufs im Inland erfolgen. 10% gehen ins Ausland, vor allem nach Zimbabwe, Botswana und Namibia.

Er schätzt, dass es derzeit in Südafrika 1,3 Mio Haushalte mit Satellitenempfang gibt, bei einer Einwohnerzahl von 40 Mio Menschen.

SAMMEG Satellite Pty Ltd verfügt über drei

enes Geld in das Satellitenbusiness zu stecken. So führte eins zum anderen. Mit 2 Partnern gründete er SAMMEG Satellite Pty Ltd.

Im ersten Geschäftsjahr waren es zwei Container mit Satellitenmaterial, die das junge Unternehmen umsetzte. „2006 waren es bereits mehr als 50 Container“, erzählt Joel, der einen BC in Science hat, und nebenbei auch Funkamateur mit dem Callsign ZS6CBA ist.

SAMMEG Satellite Pty Ltd ist ein Großhändler, und bietet den Händlern, Shops, und Antenneninstallateuren sämtliche benötigten Bauteile an, vom Spiegel zum LNB, vom Receiver bis zu allen benötigten Kleinteilen wie Stecker, Switches, Masten, und Meßgeräten. 90% der verkauften Spiegel sind 60cm Modelle, der Rest entfällt auf 90cm Spiegel.

Vorwiegend werden die Spiegel für den

Joel Dorfán und seine Rezeptions-Mitarbeiterin Sania, die alle Besucher und Telefonanrufer freundlich begrüßt



Blick in die Produktionshalle für die terrestrischen Antennen. „Es ist verrückt,“ erzählt Joel, „es ist für uns billiger, fertig zugeschnittene Antennenstäbe aus südafrikanischem Aluminium aus China zu importieren, als diese selbst herzustellen.“ Das Rohmaterial Aluminium ist im eigenen Land teurer, als es aus dem Ausland zu re-importieren.

eigene Shops: in Johannesburg, Cape Town und Durban. Sean Meadows, Geschäftsführer und für die Finanzen zuständig, gibt uns noch ein paar Details: „Wir beliefern vier der großen Einzelhandelsketten in Südafrika, sowie um die 500 einzelne Händler und Installateure.“

Insgesamt beschäftigt SAMMEG Satellite Pty Ltd 100 Mitarbeiter, die in der eigenen Fabrikation von VHF und UHF-Antennen, im Lager, und im kaufmännischen Bereich beschäftigt sind. Der Rest der Mitarbeiter verteilt sich auf die 3 eigenen Shops.

Was sind Joel's Zukunftspläne? Er will stärker ins VSAT Geschäft einsteigen, denn hier sieht er eine interessante Zukunft, z.B. im Bereich Zwei-Wege-Kommunikation für lokale Internet Provider.

Die Fußballweltmeisterschaft in 2010, die in Johannesburg abgehalten werden wird, läßt ihn optimistisch in die Satellitenzukunft blicken!



Das kürzlich eröffnete Stadtgeschäft von SAMMEG Satellite Pty Ltd im Stadtteil Village Deep. Zuvor war hier die Zweigstelle einer Bank. Der Tresorraum wird jetzt dafür benutzt, die PVR-Receiver sicher zu lagern.



Im Inneren des Stadtgeschäfts von SAMMEG Satellite Pty Ltd gibt es alles, was der Satelliteninstallateur benötigt. Hinter dem Tresen ist Shopleiter Steven Kirsten damit beschäftigt, Ingo Salomon betreibt die SatcoDX AutoScan Stationen Johannesburg 4 und 5, Joel Dorfman die AutoScan Station Johannesburg 2.



Blick in die Versandabteilung: hier werden die Bestellungen der Kunden zusammengestellt und abholbereit gestellt