

# Die Motorenprofis von MOTECK

Seit 2000, dem Gründungsjahr, spezialisiert sich MOTECK auf alle Anwendungen, die mit kleinen Motoren realisiert werden können. Dazu zählen z.B. Motoren für das Heben und Senken von Betten, oder höhenverstellbare Schreibtische und Bürostühle mit Motorsteuerung. Ein weiteres Beispiel sind Motore für automatische Tore, oder Fenster, die ausser Reichweite montiert sind und motorisch geöffnet werden. Aber den prozentual größten Anteil von 30% des Umsatzes machen bei MOTECK die Aktuatoren und H-H-Motore für den Satellitenempfang aus. Gary Wu, der Präsident des Unternehmens, schätzt, dass MOTECK 35% des Weltmarktes an Motoren für die Drehung von Satellitenantennen abdeckt. Das qualifiziert MOTECK für den Titel Marktführer.

MOTECK ging aus einer Vorgängerfirma hervor, die bereits 1985 gegründet worden war. Als MOTECK als eigenständige Firma startete, zählte das Unternehmen 5 Mitarbeiter. „Heute beschäftigt MOTECK 40 Mitarbei-



Gary Wu ist Präsident von MOTECK



Sales Director Rita Yu hat auf der Tafel die wichtigsten Handelspartner aufgelistet, die Produkte von MOTECK anbieten, und bei denen Endkunden MOTECK Motoren erhalten können.



Im riesigen „Far Eastern Plaza“ Bürokomplex im Osten Taipeis hat MOTECK seine Zentrale in Haus C, Hausnummer 79, gleich im Erdgeschoss

ter in der Zentrale in Taipei," erzählt Gary Wu, und ergänzt: „weitere 40 Mitarbeiter sind in unserer Fabrikation in Taoyuan im Südwesten Taipeis beschäftigt, und fast 200 in unserer 2002 gegründeten Fabrikation im chinesischen Suzhou in der Provinz Jiansu.“

Die Massenproduktion findet in der chinesischen Fabrik statt, während die Herstellung der hochwertigen Produkte sowie das R&D (Research and Development) Team in Taiwan verbleibt. „Unser bestes Jahr war 2005“,

erzählt Direktor Gerald Ku, „damals konnten wir 1 Million Motoren absetzen.“ Seitdem sinken die Verkaufszahlen, in 2006 waren es 10% weniger. Den Grund sieht Präsident Gary Wu in den vielen Plagiaten, die auf den Markt geworfen werden. Aber Gary Wu steuert mit zwei Strategien dagegen: das R&D Team von MOTECK arbeitet ständig an der Verbesserung der Produkte, eine Investition, die Plagiatehersteller nicht vornehmen. Und: „wir melden unsere Patente auch in den Verkaufszielgebieten an, und nicht nur in den Ländern,

in denen die Plagiatehersteller zuhause sind.“ So gewinnt MOTECK Rechtssicherheit in den Ländern, in denen die Produkte auch tatsächlich gekauft werden. Welche sind das?

Direktor Gerald Ku zählt auf: „Wir liefern 30% der Motoren in den Mittleren Osten, weitere 30% gehen nach Nordafrika, 20% nach Europa, 15% in den südostasiatischen Raum, und 5% nach Nordamerika. 90% des Verkaufs betrifft Aktuatoren, der Rest H-H-Motoren“ MOTECK ist auch aktiv auf den wichtigsten Messen vertreten: „Wir stellen auf der ANGA und auf der CABSAT aus“, verrät Gary Wu, „außerdem zweimal im Jahr auf der Messe in Guangzhou, China.“

Aber jetzt kommt die Neugierde durch: welche neuen Produkte wird es denn von MOTECK in nächster Zeit geben? Gary Wu verrät: „Ende des Jahres kommen wir mit H-H Motoren heraus, die optimiert sind für die kleineren Spiegelgrößen.“ Das derzeitige H-H-Motorenmodell, das für den Betrieb mit Spiegeln von 1.2m optimiert ist, wird um Modelle für die Spiegelgrößen 90cm und 75cm ergänzt. „Außerdem planen wir eine Variante für Spiegel mit 1.5m, und prüfen, ob wir auch für die Spiegelgröße 1.8m einen Motor entwickeln werden“.

Direktor Gerald Ku begründet die Motoren für die kleinen Spiegelgrößen: „Diese Motoren werden für die Märkte in Europa und Nordamerika konzipiert“, die größeren Varianten sind für die Märkte im Mittleren Osten und Nordafrika optimiert. Durch die Spezialisierung auf die verschiedenen Anwendungsgebiete erwartet Präsident Gary Wu ein optimiertes Preis/Leistungsverhältnis. „Wir müssen immer besser sein, als unsere Nachahmer,“ setzt Gary Wu hinzu, eine Einsicht, die er mit allen Marktführern gemeinsam hat.

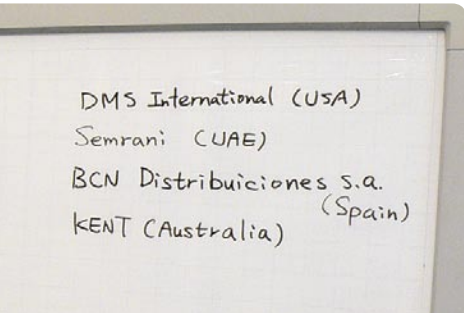
Aber die Ideen gehen nicht aus. Die neuen HDTV-Satelliten können neue Möglichkeiten bieten für neue Lösungen, auch ist der mobile Satellitenempfang ein Thema, mit dem sich MOTECK beschäftigen wird. Die neuen Herausforderungen sind für MOTECK ein Ansporn, immer weiter neue Lösungen zu entwickeln.



Das R&D Team konzentriert sich auf die Entwicklung der neuen Produkte



Das Sales Team besteht aus 12 Mitarbeitern, die die Bestellungen und die Auslieferung der MOTECK Produkte weltweit bearbeiten



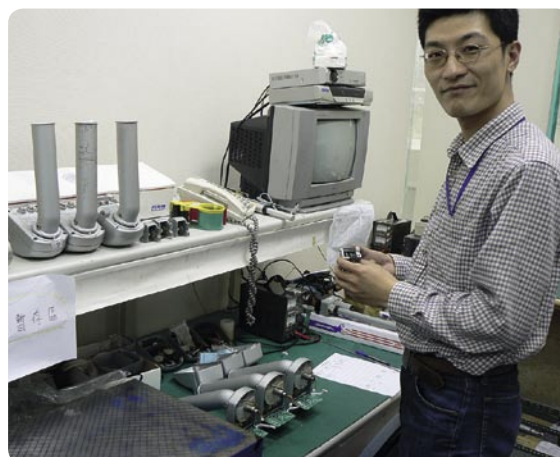
DMS International (USA)  
Semrani (UAE)  
BCN Distribuciones S.a. (Spain)  
KENT (Australia)



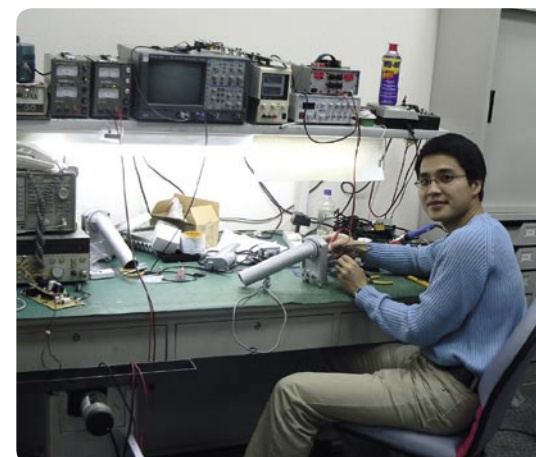
In der kombinierten Hitze- und Kältekammer werden Stichproben aus der laufenden Fertigung überprüft. Im Bild ist der Ofen auf 70° erhitzt zu sehen. Die Prüfungen umfassen den Bereich von -40° bis +90° Celsius



Direktor Gerald Ku bei der Arbeit. Er überwacht das R&D sowie das Produktionsteam



Hier wird die mechanische Funktion eines Produktionsmusters überprüft



Ein Techniker überprüft ein Produktionsmuster auf die Einhaltung der technischen Vorgaben