



Sat & Sound, bei Brüssel



Der Vorteil eines Geschäftes in einer Kleinstadt: genügend Parkraum für Abholer und Kunden direkt vor dem Ladenlokal von Sat & Sound im belgischen Halle.



Stefaan Cornelis vor dem Demonstrations-TV zeigt den Empfang von Discovery HD über den brandneuen Topfield TF7700HSCI, den TELE-satellite in der letzten Ausgabe vorstellte.

Was macht ein Hotelfachmann, dessen Hobby der Satellitenempfang ist? Er wird Satellitenhändler! Diese Entscheidung jedenfalls traf Stefaan Cornelis, der 1992 mit dem Hobby des Satellitenempfangs anfang, um sich dann schließlich im Jahr 2000 zusammen mit seinem Schulfreund Didier Debey selbständig zu machen. Während Didier als gelernter Elektroingenieur für die technische Seite des Geschäfts zuständig ist, kümmert sich Stefaan um die kaufmännische Seite.

Als Großhändler verkauft Sat & Sound vorwiegend an Fachhändler. Während zu Beginn verschiedene Marken angeboten wurden, konzentriert sich Sat & Sound heute auf die Marken Topfield im Bereich der Satelliten-Receiver, und SmartWi im Bereich des Card-Sharing. „Wir sind sehr zufrieden mit dem Support von Topfield“, erzählt Stefaan begeistert, „wenn es Softwareprobleme gibt, wird sofort reagiert.“ Er nennt als Bestseller seines Geschäfts die Topfield Modelle 5000CI Plus und den PVR Receiver 5510 PVR. „Diese beiden Modelle machen etwa 60% unseres Umsatzes aus“, verrät Stefaan, „weitere 10% entfallen auf den SmartWi.“

Große Erwartungen hegt Stefaan auf den Herbst 2007: „Dann wird es viele neue HDTV-Programme geben, nicht nur für Belgien, auch für Frankreich“, freut er sich, und sieht als neue europäische Hot-Position den ASTRA auf 23,5 Ost. Stefaan ist so optimistisch, dass er sich mit seinem Partner überlegt, ein größeres Lager anzumieten. „Nur ein paar Kilometer weiter fängt der französischsprachige Teil Belgien an, dort sind die Mieten günstiger“, gibt Stefaan, der fließend flämisch (niederländisch), französisch und englisch spricht, Einblick in die lokale Situation.

Es gibt etwa 7 Satelliten-Großhändler in Belgien, davon ist einer sehr groß, und die anderen 6, zu denen auch Sat & Sound gehört, alle in ähnlicher Größe. Vielleicht verändert das kommende Geschäft mit HDTV diese Relationen für Sat & Sound. Engagiert genug dafür sind Stefaan und sein Partner!



Welcher Topfield soll's denn sein? Stefaan hat alle Modelle vorrätig